



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

Se eu ganha-se um dólar (na atual crise de nossa moeda é melhor receber em dólar) por cada vez que ouvi as expressões “SOU PROFISSIONAL”, “SOU COMPETENTE”, estaria milionário. De modo geral, observei que quem proferia essas palavras confundia “FAZER A MESMA COISA HÁ MUITO TEMPO” com “SER COMPETENTE E SER PROFISSIONAL”.

Entendam que a **COMPETÊNCIA PROFISSIONAL** compreende os **CONHECIMENTOS** adquiridos e as **HABILIDADES** desenvolvidas no decorrer da vida. Compreende a sua **CAPACITAÇÃO PROFISSIONAL** desenvolvida na **UNIVERSIDADE**, pelos cursos e estágios que fez, pelos treinamentos, pelo autodidatismo, pela vivência cotidiana e também muito importante, pela troca de experiência com profissionais comprovados que tem mais tempo no mercado.

O profissional que descuida de sua qualificação e atualização perde a “**ATRATIVIDADE**” para o mercado. Pesquisas mostram que grande parte dos demitidos são pessoas que se **ACOMODARAM** em seus empregos e que não desperta atenção da organização, sendo esquecidos por elas. São pessoas honestas, trabalhadoras, mas que pararam e se desprepararam para enfrentar as novas exigências.

Para os verdadeiros profissionais, um aspecto importante é a **DIVULGAÇÃO**, ou seja, é necessário posicionar-se como um **SOLUCIONADOR DE PROBLEMAS** atuando à disposição do mercado. Saber **VENDER** o seu trabalho, fazer o seu marketing, absorver o papel de prestador de serviço que resolve e que fornece resultados para o tomador desse serviço – o **CLIENTE**.

O verdadeiro profissional precisa **SABER VENDER**, pois sem venda não há **TROCAS**, sem trocas não há **SOLUÇÕES** para os problemas. Na venda você oferece a sua **COMPETÊNCIA**, sua capacidade e sua **EXPERIÊNCIA** (experiência é o conhecimento colocado em prática para resolver problemas) e conseguir promover a troca de sua capacitação por trabalho, contrato ou emprego.

Já o mercado de trabalho trata da relação de troca entre os que oferecem a força de trabalho, o **TRABALHADOR**, e os que contratam, as **EMPRESAS**. É um sistema de mercado onde se negociam preços e quantidades de cada mão de obra.



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

Agora ter ou não ter habilidades, conhecimentos e competências pode provocar casos de desequilíbrio no mercado. O primeiro desequilíbrio acontece quando existe um excesso de profissionais habilitados para uma determinada função. Isso mostra que o mercado está saturado, não tendo como os postos de trabalho absorverem todos os profissionais daquela área específica.

O outro caso é quando há um número elevado de vagas de emprego (o que acontece atualmente em determinados nichos de mercado), porém, não existem pessoas capacitadas e qualificadas para a função. Este é um dos casos que acontece quando a indústria progride e inova rapidamente. Os trabalhadores não conseguem acompanhar essa inovação, ficam desqualificados e são substituídos, gerando assim desemprego.

O mercado de trabalho atual está cada vez mais competitivo, exigindo que os profissionais sejam flexíveis, polivalentes, multifuncionais e que tenham o máximo de CONHECIMENTO e HABILIDADES em áreas restritas.

E o que as empresas esperam desses PROFISSIONAIS neste novo século? Engana-se quem pensou em COMPETÊNCIA ou CRIATIVIDADE. Saiba que as empresas querem é RESULTADO. Neste caso, se você não chegar a tempo, alguém o fará. O mercado pede ATITUDE. Quem chega em segundo lugar raramente é lembrado, principalmente no mundo corporativo. Esta atitude refere-se a tudo, inclusive na hora de buscar ATUALIZAÇÃO PROFISSIONAL. O que está em alta hoje são as competências intelectuais e comportamentais.

Entenda que o PROFISSIONAL não valerá apenas pelo que sabe, mas também pela forma como utiliza este conhecimento. Então, muito cuidado quando for propalar por aí que é UM PROFISSIONAL COMPETENTE.

EXPERIÊNCIA NÃO É O QUE ACONTECE COM VOCÊ: É O QUE VOCÊ FAZ COM O QUE ACONTECE COM VOCÊ.



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

Augusto Cesar tem MBA em Cerimonial, Protocolo e Etiqueta em Eventos Institucionais (www.augustolima.com.br), professor da UEPA para o curso de Secretariado Executivo Trilíngue, Chefe do Cerimonial da UFRA e Mestre de Cerimônias. CV: <http://lattes.cnpq.br/4932785716921679>