



# AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

[augusto@augustolima.com.br](mailto:augusto@augustolima.com.br)

(91)9982-8013

[www.augustolima.com.br](http://www.augustolima.com.br)

Pense nisso: salvo as raríssimas exceções, ninguém consegue sucesso profissional sem que tenha se DEDICADO MUITO para isso. Não importa qual é o seu objetivo profissional, se é tornar-se um médico, administrador, arquiteto, empreendedor, um SECRETÁRIO EXECUTIVO TRILÍNGUE ou qualquer outro profissional, VOCÊ TERÁ DE DEDICAR-SE MUITO PARA ALCANÇAR E CONCRETIZAR ESSE OBJETIVO.

Você com certeza olha para pessoas bem sucedidas em suas carreiras e imagina que simplesmente elas tiveram mais oportunidades do que outras pessoas que não foram tão bem sucedidas assim. Mas, será que para sermos bem sucedidos temos de focar apenas nas OPORTUNIDADES? Penso que não necessariamente. Na verdade, quando as pessoas se dedicam aos seus objetivos, ao trabalho ou a outras atividades do seu dia a dia, é muito mais provável que as oportunidades surjam com mais facilidade, o que possibilita que as pessoas possam aproveitá-las.

Como sou professor universitário da Universidade do Estado do Pará, vou exemplificar usando você que é ACADÊMICO e prestigia meus artigos. Quanto mais você se DEDICAR nos estudos (questionando, perguntando, discordando, pesquisando, cobrando dos professores), tanto maiores serão as oportunidades que poderão surgir para você. Mesmo que esteja desempregado ou querendo um estágio, as pessoas (e seus professores) observarão a sua DEDICAÇÃO e se sentirão motivadas a ajudá-lo. Isso é muito bom para sua imagem pessoal e um grande diferencial competitivo: DEDICAÇÃO.

E o que dizer de seu colega que pouco se aplicou nos estudos? Ao contrário, as suas oportunidades para ele serão bem menores. Acredito que as oportunidades estão diretamente relacionadas com a DEDICAÇÃO DA PESSOA NAQUILO QUE FAZ. Por isso quanto mais dedicação existir de sua parte, tanto maior serão as oportunidades que surgirão e que se bem aproveitadas, lhe BENEFICIARÃO PROFISIONALMENTE.

Agora, seria ilógico dizer que todas as pessoas possuem oportunidades iguais, pois isso não é verdade. Para muitos, surgem maiores oportunidades que ao serem aproveitadas, representam melhores resultados profissionais. Por outro lado existe uma gama de profissionais que vivem o tempo todo se lamentando, repetindo o mantra do tipo "Ó DIA, Ó AZAR" (alguém lembra desse desenho em que uma hiena vivia reclamando da vida?) ao invés de se dedicar a alcançar algo. Esses são aqueles que NÃO TEM MOTIVAÇÃO PARA NADA, procuram alcançar os resultados através do menor esforço e quando não atingem seus objetivos são os que RECLAMAM DE FALTA DE OPORTUNIDADES.

É preciso deixar claro, que não há espaço para profissionais que imaginam que AS OPORTUNIDADES VÃO CAIR DIANTE DAS SUAS CABEÇAS, pois isso não ocorrerá. Corra atrás delas.

A falta de DEDICAÇÃO PROFISIONAL não é o fator único de insucesso profissional, pois muitos se dedicam aos seus objetivos, mas muitas vezes a ideais incoerentes. Quantos profissionais dedicam seu tempo, dinheiro e esforço na busca de ideais desalinados com a realidade ou com os seus valores e objetivos pessoais. Ai, lá na frente descobrem que estavam no caminho errado ou que os objetivos, quando alcançados, não correspondem as suas expectativas.

No mundo competitivo no qual vivemos é comum observarmos profissionais que relegam tudo mais em troca da busca de ideais profissionais e lá na frente percebem o alto preço que tudo isso custou a si mesmo. Assim sendo, o segredo é o da DEDICAÇÃO EQUILIBRADA.

Outro fator importante a considerar é que ao se dedicar você deve ESTAR ATENTO A SUA VOLTA observando tudo o que ocorre, até mesmo aproveitando outras oportunidades que surgirem. Assim dedique-se ao seu trabalho, estudos, carreira, enfim, em todos os seus objetivos, porém, estando focado de forma a não se distrair com situações de menor importância, mas ao mesmo tempo atento a situações de suma importância. Todos os profissionais bem sucedidos são pessoas altamente dedicadas naquilo que fazem. Lembre-se disso.

NO MUNDO DOS NEGÓCIOS TODOS SÃO PAGOS EM DUAS MOEDAS: DINHEIRO E EXPERIÊNCIA. AGARRE A EXPERIÊNCIA PRIMEIRO, O DINHEIRO VIRÁ DEPOIS.

Augusto Cesar tem MBA em Cerimonial, Protocolo e Etiqueta em Eventos Institucionais ([www.augustolima.com.br](http://www.augustolima.com.br)), professor da UEPA para o curso de Secretariado Executivo Trilíngue, Chefe do Cerimonial da UFRA e Mestre de

Cerimônias. CV: <http://lattes.cnpq.br/4932785716921679>.