



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

Em que mundo empreendedores de eventos se afastam propositalmente de outros profissionais que poderiam contribuir para seu crescimento técnico, pessoal, profissional e empresarial? Achem uma justificativa para um empreendedor que pensa que JÁ SABE TUDO e que não depende de ninguém para atingir o sucesso.

Alguém achar que não tem nada mais a aprender em eventos, por exemplo, é dizer que o CONHECIMENTO É FINITO, que já chegamos ao máximo deste conhecimento, quando sabemos que isso não é verdade. Pois afirmo para você que prestigia o que escrevo que EU VI ISSO.

E você, o que acha de CONHECER PESSOAS QUE CONHECEM PESSOAS para ALAVANCAR seu negócio e aprender muito mais?

Saiba que no mundo corporativo, empresarial e de prestação de serviços (em eventos, por exemplo), é de vital importância CONHECER PESSOAS QUE CONHECEM PESSOAS. E para que isso? Qual o lucro que você pode ter adotando essa estratégia?

As pessoas dependem de outras pessoas para fazerem negócios, arrumarem novas oportunidades, novas paixões, enfim, para serem felizes, afinal vivemos em sociedade. NETWORKING ou REDE DE RELACIONAMENTOS (conhecer pessoas que conhecem pessoas) existe para isso, ou seja, para as pessoas se relacionarem através de contatos.

Fazer contatos é mera questão de ser AMIGÁVEL, de ter capacidade de se ENTROSAR e de estar disposto a DAR algo de valor primeiro. Quando combinar esses três atributos (ser AMIGÁVEL, capacidade de ENTROSAMENTO e DAR algo primeiro), você terá descoberto o segredo que há por trás dos contatos que levam a VALIOSOS RELACIONAMENTOS.

As pessoas (aquelas que me refiro no início deste artigo) ainda confundem Networking com "PEDIR OU TENTAR ARRUMAR TRABALHO E EMPREGO" ou "NÃO VOU DAR O QUE CONSEGUI ATÉ AGORA" e também "ELES QUE VÃO TRÁS DA INFORMAÇÃO. NÃO PRECISO DELES". Esse é um erro fatal! Isso é MIOPIA EM NETWORKING! É preciso que



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

se entenda que Networking é mesmo uma via de mão dupla: um dia VOCÊ ACIONA, num outro É ACIONADO.

É preciso que você esteja SEMPRE DISPONÍVEL para a sua rede de contatos, nunca deixe de responder a um e-mail, um SMS e uma mensagem de whatsapp, pois isso seria o mesmo que deixar o telefone fora do gancho. Você pode estar perdendo uma excelente oportunidade de fazer novos relacionamentos ou fechar um grande negócio.

Alguém que VOCÊ CONHECE, CONHECE ALGUÉM QUE VOCÊ QUER E PRECISA CONHECER. Parece confuso? Mas é assim na vida real. O que as redes de relacionamentos ou Networking possibilitam é fantástico sob o ponto de vista da agilidade em chegar até as pessoas que interessam e fazem sentido para sua carreira profissional, para seu negócio ou para a sua vida. Se você é um privilegiado e tem uma vasta e potente rede de importantes relações, imagine o tempo que você teria de investir se não existisse a internet.

Agora, você não deve utilizar esse recursos apenas quando está procurando emprego, atrás de um contato com fornecedor, colaborador ou atrás de uma informação. Procure cultivar sempre esses relacionamentos. Tenha em mente que sempre pode aparecer uma oportunidade melhor na vida profissional e pessoal.

As ferramentas disponíveis podem facilitar sua vida com pouquíssimo investimento de tempo e esforço. Mais que deixá-lo sintonizado e atualizado sobre QUEM ESTÁ ONDE e FAZENDO O QUÊ, elas também permitem mantê-lo no radar de conhecidos e "ex-desconhecidos" que podem FAZER DIFERENÇA em seu FUTURO PROFISSIONAL e de seu NEGÓCIO.

Embora a maioria das pessoas ache que SER RICO é uma questão de ter dinheiro, a riqueza tem a ver com tudo, menos com o dinheiro. RELACIONAMENTOS VALIOSOS levam a muito mais do que dinheiro, levam ao SUCESSO e à REALIZAÇÃO PESSOAL E PROFISSIONAL.

Seja no plano PESSOAL ou no PROFISSIONAL, você precisa dos outros para se realizar. E a recíproca é verdadeira. Conhecer pessoas e deixar que elas o conheçam é o ponto de partida para o processo. Aprenda também que PESSOAS podem ser agrupadas em três tipos:



AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

augusto@augustolima.com.br

(91)9982-8013

www.augustolima.com.br

- As que FAZEM as coisas acontecerem,
- As que ASSISTEM aos acontecimentos e
- As que ESTRANHAM o que aconteceu.

EM QUAL CATEGORIA VOCÊ SE ENCAIXA? LEMBRE-SE QUE O SUCESSO DE SEU NEGÓCIO E SUA IMAGEM PESSOAL DEPENDEM DE SUA ESCOLHA!

Me dê a chance de conhecer você. EU ESTOU À SUA DISPOSIÇÃO!

Augusto Cesar tem MBA em Cerimonial, Protocolo e Etiqueta em Eventos Institucionais (www.augustolima.com.br), professor da UEPA para o curso de Secretariado Executivo Trilíngue, Chefe do Cerimonial da UFRA e Mestre de Cerimônias. CV: <http://lattes.cnpq.br/4932785716921679>