



# AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

[augusto@augustolima.com.br](mailto:augusto@augustolima.com.br)

(91)9982-8013

[www.augustolima.com.br](http://www.augustolima.com.br)

---

Em uma determinada ocasião, almoçando com colegas de MBA, uma delas comentou que gostaria de conhecer alguém quem lhe desse uma oportunidade para estagiar em eventos. Detalhe: eu trabalhava com eventos e tinha uma empresa de eventos e ela não se tocou sobre isso mesmo estando sentada ao meu lado.

Conversando depois com o professor de Marketing, eu criei o termo “MIOPIA EM NETWORKING”, termo que não existe na disciplina, para mostrar o quanto somos alheios àqueles com quem podemos trocar experiências e alavancar nossa carreira e conseguir projeção no mercado de trabalho.

As pessoas dependem de outras pessoas para fazerem negócios, arrumarem novas oportunidades, novas paixões, enfim, para serem felizes, afinal vivemos em sociedade. Networking ou rede de relacionamentos existe para isso, ou seja, para as pessoas se relacionarem através de contatos.

Fazer contatos é mera questão de SER AMIGÁVEL, de ter CAPACIDADE DE SE ENTROSAR e de estar DISPOSTO A DAR ALGO DE VALOR PRIMEIRO. Quando combinar esses três atributos, você terá descoberto o segredo que há por trás dos poderosos contatos que levam a valiosos relacionamentos.

As pessoas ainda confundem Networking com "pedir ou tentar arrumar emprego". E depois que arrumam emprego, somem do mapa... Esse é um erro fatal! É preciso que se entenda que Networking é mesmo uma via de mão dupla: UM DIA VOCÊ ACIONA, NUM OUTRO É ACIONADO.

É preciso que você esteja SEMPRE DISPONÍVEL para a sua rede de contatos, nunca deixe de responder a um e-mail, isso seria o mesmo que deixar o telefone fora do gancho!

Alguém que você conhece, conhece alguém que você quer e precisa conhecer. Parece confuso? Mas é assim na vida real. O que as Redes de Relacionamentos ou Networking possibilitam é fantástico sob o ponto de vista da agilidade em chegar até as pessoas que interessam e fazem sentido para sua carreira profissional ou para a sua vida. Se você é um privilegiado e tem uma vasta e potente rede de importantes relações, imagine o tempo que



# AUGUSTO CÉSAR

ESPECIALISTA EM CERIMONIAL, PROTOCOLO E EVENTOS INSTITUCIONAIS

[augusto@augustolima.com.br](mailto:augusto@augustolima.com.br)

(91)9982-8013

[www.augustolima.com.br](http://www.augustolima.com.br)

---

Você teria de investir se não existisse a internet.

Você não deve utilizar esse recursos apenas quando está procurando emprego, PROCURE CULTIVAR SEMPRE ESSES RELACIONAMENTOS, tenha em mente que sempre pode aparecer uma oportunidade melhor na vida profissional e pessoal.

As ferramentas disponíveis podem facilitar sua vida com pouquíssimo investimento de tempo e esforço. Mais que deixá-lo sintonizado e atualizado sobre quem está onde e fazendo o quê, elas também permitem mantê-lo no radar de conhecidos e "ex- desconhecidos" que podem fazer diferença em seu futuro profissional.

Embora a maioria das pessoas ache que ser rico é uma questão de ter dinheiro, a riqueza tem a ver com tudo, menos com o dinheiro. RELACIONAMENTOS VALIOSOS levam a muito mais do que dinheiro, levam ao sucesso, à realização e à abundância!

**DÊ MAIS ATENÇÃO A SUA REDE DE RELACIONAMENTOS: ELA É SEU MAIOR TESOURO!**